



# Executive Master in Vendite

*Acquisisci o trasforma il tuo stile di vendita per diventare  
un professionista vincente, ai vertici dell'eccellenza*





## Obiettivi del Master

Il Master ha il preciso scopo di formare professionisti della Vendita con competenze di alto livello richieste in misura sempre crescente da aziende, imprenditori, manager e da tutti coloro che vogliono specializzarsi nella professione più ricercata dal mercato del lavoro.

Acquisire competenze di Vendita e Relazione interpersonale aiuta a conoscere se stessi e le proprie potenzialità, in modo da costruirsi una professionalità utile in ogni mercato ed in ogni settore di attività, basando su di sé la crescita ed il proprio sviluppo personale, professionale ed economico.

Questo Master permette ai partecipanti di acquisire metodologie, tecniche e strumenti necessari per diventare un professionista della Vendita, spendibili in modo trasversale, indipendentemente dai prodotti o servizi che si vogliono proporre al mercato.

Le metodologie e le tecniche proposte sono frutto di esperienze e conoscenze dei Docenti e prendono forma da studi e da applicazioni concrete ed innovative, efficaci ed efficienti.

**Non il solito master, ma un percorso formativo fortemente pratico che renderà i partecipanti dei veri professionisti di eccellenza nella vendita.**



## Metodologia Didattica

La metodologia didattica utilizzata nell'**Executive Master in Vendite** prevede il continuo **coinvolgimento dei partecipanti**, esortati ad apprendere attivamente in funzione delle proprie esigenze lavorative.

**Lezioni frontali:** i contenuti e le informazioni sono trasmesse direttamente dal docente allo scopo di consentire ai partecipanti l'acquisizione delle fondamentali nozioni teoriche di base.

**Esercitazioni:** sono previste numerose esercitazioni individuali e di gruppo allo scopo di rafforzare e approfondire gli argomenti teorici affrontati durante le lezioni frontali.

**Case Study:** analisi di situazioni concrete, testimonianze dal mondo del lavoro, al fine di comprendere le ragioni profonde degli eventi e dei comportamenti assunti. Lo scopo è quello di apprendere competenze utili a diagnosticare e intervenire in situazioni analoghe a quelle presentate nei case study.

**Role Playing:** occasioni nelle quali i partecipanti sono chiamati a immedesimarsi in un ruolo per abituarsi ad affrontare in modo diretto situazioni e problematiche reali che emergono nelle interrelazioni con i clienti.



## Destinatari

Il master è pensato e strutturato per tutti coloro che intendono crescere professionalmente acquisendo le metodologie e le tecniche di Vendita vincenti:

- Venditori Junior; Venditori Senior che vogliono consolidare le loro capacità professionali e documentare le loro competenze nella Vendita.
- Imprenditori; Responsabili commerciali; Operatori nell'area marketing & vendite; Promotori; Key account manager.

## Docenti

La docenza è affidata a professionisti della vendita e del marketing, manager e consulenti aziendali con esperienza lavorativa pluriennale in ruoli di responsabilità manageriale.

## Struttura del Master

Il master prevede un modulo base di 80 ore per apprendere in maniera completa ed esaustiva i fondamenti della Vendita, più 40 ore di approfondimenti specifici relativi al Trade Marketing, al Merchandising e agli aspetti informatici di e-communication quali i Sistemi Informativi, Internet e Web Marketing.



## **I Moduli del Master**

### **Corso Base di 80 ore**

#### **Marketing e Vendite**

**Il Piano Marketing e il Marketing Mix**

**Il Professionista della Vendita**

**La Comunicazione nella Vendita I° parte**

**La Comunicazione nella Vendita II° parte**

**Tecniche di Vendita I° parte**

**Tecniche di Vendita II° parte**

**Assistenza alla Forza Vendita**

**Gestione Manageriale della Forza Vendita e Team Work**

**Gestione dei Key Account**

### **Approfondimenti Specialistici 40 ore**

#### **Trade Marketing**

**Merchandising I° parte**

**Merchandising II° parte**

**Sistema Informativo per la Vendita**

**Internet Marketing e Web Solutions**